

## 有用的人公司离不开他

“做一个有用的人。”这恐怕已经是老生常谈的话题。我们小的时候，老师、父母就这样谆谆教导我们，要做个如何如何有用的人。

一个人是不是有用，是一个价值判断的问题，从日常生活和工作的角度来看，大致可以从三个层次来讲。一是从社会层面能否为社会的进步与和谐有所贡献，二是在所供职的单位里能否用实际行动为同事或单位带来发展，三是回到自己的小家庭中能够让家庭成员感到幸福。

这里想要重点谈谈的是如何在企业里做一个有用的人。离职入职是企业司空见惯的事，铁打的营盘流水的兵，一波波旧同事的离去后又会有一波波新同事的到来，在你提出辞呈的那一刻，企业选择放手还是挽留其实都是企业的价值判断的过程，对于有用的人，企业势必会尽力挽留。

企业是一个有机的整体，人员结构呈现多层次特点。成功的企业高管是有用的人，为提升产品品质作出贡献的技术

人员是有用的人，千方百计从客户那里得到销售合同的销售人员是有用的人，那些从事财务、商务、安全、质检、项目等各个方面的协调辅助工作的员工，他们努力工作，使企业正常运转，是企业不可或缺的人，也是有用的。

企业良好的发展前景和优秀的企业文化，个人知识的沉淀和积极向上的形态，以及努力工作的实际行动，这些都能造就企业对企业有用的人。

有个故事，说的一个国营企业的女职工跳槽到一家民营企业，做行政前台的工作，干就是20年。20年来她始终保持干练的短发、灿烂的笑容，十分忙碌而娴熟地接听电话、接受文件、接待来访。这个岗位或许是他们公司最没有技术含量的岗位。接近50岁的她觉得自己已经不再适合这个岗位，向公司提出换岗，但领导则认为她在这个岗位上目前无可取代，最后竟然给出了部门领导的薪资待遇。20年来，并非没有岗位的竞争者，但是都被她击败了。不是因为他的

外表，而是因为她办的每一件事，都能令人放心，所有事情的处理结果总是那么完美。她能想到几乎所有细节，并把可能发生的不良后果消灭在萌芽状态。她说，她每天只做两件事，一出二进。出，就是把公司的信息准确无误地传递出去；进，就是把公司所需要的信息真实可靠地转接进来。既然公司新任命我，我就权利当好这个管家婆。

格力总裁董明珠说过这样一段看似平常，却以为深长的话：美的董事局主席方洪波天天打高尔夫，外界都认为他很牛，我不这样认为。我认为，你做这个岗位，就应该恪尽职守。董明珠的话不一定适合每一个人，但如果每一个人都按照她说的来做，却一定没错。无论你的岗位有多普通，也不论你的公司是否处于草创阶段，用扎实的行动和突出的贡献来证明你的价值，做一个对企业有用的人，企业自然就会感谢你、离不开你。

## 好书推荐



《经济奇迹的另一面：生产率缺失的中国市区县经济增长》，金飞著，山西人民出版社，2014

全要素生产率是衡量经济增长和经济效益增长最具实质性的指标，它体现了经济体的创新能力和持续增长潜力。一些经济体可能以GDP的高增长风光一时，但没有全要素生产率的提高，最终也会是华而不实，甚至可能是塞翁失马。我们过去几十年创造了GDP增长的奇迹，但也助长了一种“GDP挂帅”的倾向。读这本书可以帮助我们了解奇迹的另一面，本书关于“改革窗口期”的分析更具有警示作用，关心国家前途者不可不读。

《衰煌中》，何光沪著，新星出版社，2014

现在说信仰危机，其实这危机一向就有。有些人一旦自称信了什么，就以得道者自命而居高临下地俯视他认为的“没有信仰者”，甚至神学未入门就忙于干起宗教审判官。何光沪在文革的时期接触基督教，以后便矢志精研基督教，也信仰基督教。信仰追求卓越，与利益无关；信仰出自心灵，并不整天挂在嘴边；信仰自能律己，但却宽容待人，也热衷于各种信仰、各种宗教文化间的交流和相互理解。这本书不仅推进了基督教神学及宗教理论的研究，而且对不同文化中一切追求真理信仰者，对关心世俗社会进步和人类未来的人们而言，都提供了许多目标。



## 秋·感悟

毛英子

很小的时候，就知道“落叶知秋”的道理，似乎那满树的葱绿，一到秋天就该自自然地消失殆尽了。于是，一直相信生命的自然消亡总是一种无憾，譬如一棵树走进秋天后那树叶无可奈何地凋零。

偶然的一个夏日，独自一人去一片小树林散步。有一片树叶轻盈地落入我的发际，接过来是好碧绿的一片，心头便掠过一死惊惧；原来一片葱郁的树叶居然会在夏天陨落，落叶不只是在秋天啊！

原以为生命年轻的时候，就像散步时一段很长的路可以慢慢去走，一段很可口的音乐可以反反复复地听，很少去想该特别地抓紧些什么，抑或特别地去珍惜些什么。很多东西是挥霍了，很多东西是放弃了，譬如光阴譬如爱情譬如理想譬如事业，看着阳光下高健步如飞的身影，居然无悔。大凡把生命看做是一种天然完善的过程，那年轻便是在慢慢地缝合着，活着便是一种被动而不是能动。这种人不会用很短的时间去创造些什么，而是花很多的时间去等待些什么。年轻的时候，

如果认为生命是一次遥远的旅行，经得起漫不经心的耽溺，有如一片夏日的树叶悠闲地注视秋天，那么，姑且不说这是一种庸碌，至少，我敢说这样的生命不会有什么奇迹发生，或者在应该发生奇迹的年龄没有奇迹发生。

一片树叶完全可以在春天来之前萌绿，亦可在秋去之后凋零，这才是生命真正的延续。如果愿意，人的生命也可以这样。



## 秋冬生活小常识

毛英子



秋冬已经来临，相对的气候也干燥了，接下来就让我给大家介绍一些秋冬养生生活小常识。秋冬之时，欲食之味宜减辛增酸，以养肝气。古代医学家是这样认为的，秋冬季节，草木零落，风清气寒，节约

生养，以防疾病，此时宜进补养之物以生气。应多吃新鲜少油食品。其次，应多吃富含维生素和蛋白质较多的食物。现代医学认为应多食富含维生素A、B、C、E类食品，如胡萝卜、藕、梨、蜂蜜、芝麻、木耳等以养血润燥，提高抗秋燥、抗病能力。秋冬季节，心肌梗塞发病率明显增高。此时日常饮食中注意多摄入含蛋白质、镁、钙丰富的食物，可有效地预防心脑血管疾病。切忌进食过饱，其晚餐以八分饱为宜，晨起喝杯白开水，以冲淡血液。日间，多喝茶，坚持每天喝二三杯茶水，对心脏有保健作用。另外，早睡早起，适度的忍受秋凉，郊游登山都是有助于保持活力和提高抵抗身体抵抗力的。

## 智言智语

- \*心像降落伞，打开才有用。
- \*不要踩着别人的脚印，找自己的路。
- \*原谅别人，就是给自己心中留下空间。
- \*很多人常把飞来的幸福小鸟，看成是普通麻雀而赶走。
- \*人生有许多的如果，却只有一个结果。
- \*不要轻易用过去来衡量生活的幸与不幸。
- \*人的能力就像冰山，永远只有十分之一露出海面。
- \*先解决心情，再解决问题。



总第七期

2014年冬刊

公司网站：<http://www.zrfe.com>

服务热线：0571-87006555

浙江润丰能源工程有限公司主办

## 润丰十年 我们永不止步！

万刚

从2004到2014，从浙大路38号405室到天目山路238号1403室，再从文三西路18号1000平米的写字楼到龙潭路26号屹立的自有两幢办公大楼和两幢工业厂房；从营业收入百万元到年营业额3亿元，在这整整十年的时光中，润丰就像一列疾驰的动车驰骋穿越了一个又一个地标，润丰人承载着修筑电力新事业的伟大梦想，攀登着一座又一座巍峨的高山。

2004年，现任董事长卢总带领着一批年轻人创办了润丰公司，在浙江大学玉泉校区的李达三能源楼405室租来的办公室里开始创业。在创业初期，润丰公司主营代理欧美品牌的电力行业专用设备，比如：作为火力发电厂应急备用电源的进口柴油发电机组、电站锅炉和汽轮机配套的特种阀门、辅机设备等。随着业务的广泛开展、投业绩的逐步增长，润丰公司在电力行业用户中积累了良好的信誉和口碑，公司成立两年后获得了

多个世界500强企业在中国电力行业的专有代理权。公司的销售年收入逐年递增，2007年实现销售突破5000万元，2008年迈入1亿元大关，业务涵盖电力行业中的电气、仪控、水处理和环保工程。

董事长卢总看好绿色新能源的发展机遇，于2008年7月在杭州未来科技城投入大量资金打造实体经济，创办了控股子公司浙江日风电气有限公司，致力于中国风力发电行业的开拓。随着日风电气新建厂房的如期投产，其主导产品——风电变频器在国内开始打入市场。2013年日风电气实现销售收入2.6亿元，2014年突破2.5亿元，累计为国内18个省市的风力发电场输送3000余台风电变频器。从东北部的佳木斯到西南部的广西和云南，从东部的浙江舟山到西部高原的西藏，都有日风变频器的身影。日风已从单薄的少年成长为强壮的青年。

随后，润丰能源将战略目光聚焦在

PM2.5治理上，与天洁集团合资组建了浙江南源环境工程有限公司。该公司主营湿式电除尘技术，可以将燃煤发电厂排放的粉尘和颗粒物拦截在除尘器中，极大的降低粉尘排放量，是燃煤电厂达到燃气电厂排放标准，显著改善燃煤发电厂对空气的影响。南源环境成立至今已获得多个大型火力发电机组的电除尘订单，2014年由南源承建的嘉兴电厂2×1000MW、六横电厂2×1000MW超超临界火力发电机组湿式电除尘器项目顺利验收，两大项目的成功投运标志着南源环境将在火力发电行业书写更加光辉的篇章。

润丰能源现在涉及新能源风电、核电、火电除尘、脱硫脱硝、超低排放、燃料电池、电网、矿业等多个领域。作为电力事业新发展的筑梦者，润丰将坚持以科技驱动为核心，实现领航电力创新和发展的中国梦！

十年激荡，心潮澎湃，丰年稔岁，更铸辉煌！祝愿润丰和全体员工鸿业宏图春意长！

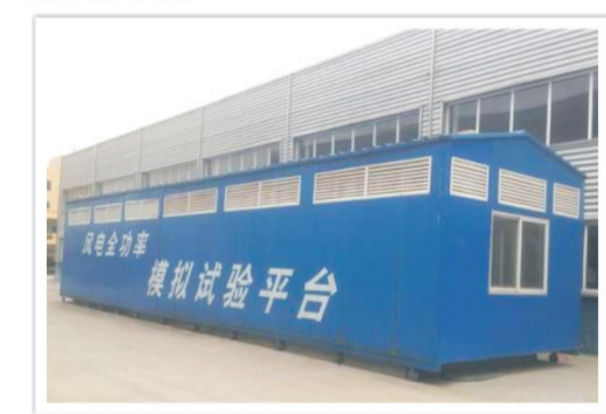
## 日风电气入选省级企业技术中心名单和省级企业研究院建设名单

本报讯 2014年10月，浙江省经济和信息化委员会、浙江省财政厅、浙江省国家税务局、浙江省地方税务局、杭州海关等五部门联合发文《转发省经信委等五部门关于公布浙江省第二十一批省级企业技术中心名单的通知》，浙江日风电气有限公司成为余杭区入选的6家企业之一。而在12月份，公司又再传喜报，入选由浙江科学技术厅主办的省级企业研究院建设名单。

据悉，浙江日风电气有限公司成立研发中心以来，秉承“创新引领企业发展方向的”理念，逐渐形成了以市场为导向，产学研相结合的技术创新体系，不断增强企业核心竞争力和可持续发展能力，推进企业的发展壮大。目前，日风电气拥有自主知识产权的产品系列涵盖风力发电变频器和光伏发电变频器，具有产品系列全、技术应用新、可操作性强等日风品牌所独有的特点。

截止2014年11月，日风电气投入研发领域的经费超过7000万元，目前形成了一直由浙江大学、华北电力大学、华

中科技大学、浙江工业大学等毕业的高素质人才组成的科研团队，并与浙江大学、浙江工业大学及多家电力设计院保持紧密的技术交流。



## 天润新能源：“超低排放”异军突起

吗，中国目前的燃煤发电只占到中国煤炭年消耗量的52.8%，远低于美国的93.3%、德国的83.9%、韩国61.7%，与集中高效利用相差甚远。相比之下，进50%煤炭消耗于钢铁、冶金、水泥等行业以及小锅炉和居民取暖灯，其对环境的影响更为巨大。

此外，超低排放技术打破了燃煤机组单独使用脱硫、脱硝、除尘装置的传统烟气处理格局。通过超低温除尘设备及脱硫吸收塔等环保装置优化排列整合，降低排放，这在国内尚属首例。

因此，从长远来看，煤电机组超低排放是推动能源生产和消费革命的新技术，能有效解决煤炭资源利用和环境承载能力之间的矛盾，大幅削减煤炭污染排放，提高清洁能源在能源供应的比重，具有全面推广的价值。

润丰旗下的杭州天润新能源科技有限公司引进日本先进技术，消化吸收再创新，形成了一整套具有自主知识产权的设计和工艺技术。目前已在浙江台二电厂、河南新乡新中益电厂等合作进行超低排放改造。

## 2014·感谢有你

铜壶滴漏，似水流年。俯仰之间，我们又将告别一年的征程。

2014凝结着每个润丰人的汗水，不论你身处哪个岗位，我们都始终肩负着同一个目标。

2014我们紧握彼此的双手，分享工作的快乐。

2014，感谢有你。感谢所有为公司辛勤付出的“家人”。

## 日风电气顺利通过低电压穿越测试

本报讯 2014年第四季度，随着在张北的浙江运达的2.0MW变频器低电压穿越最后一项试验任务完成，浙江日风电气全年的2.0MW全功率满载试验及低电压穿越试验圆满完成，标志着公司研制工作取得了阶段性胜利，并初步具备产业化、市场化的技术能力，实现风电变频器项目研发的突破与飞跃。

参与试验的2.0MW全功率风电变频器是日风电气拥有完全自主知识产权、独立设计的样机。据了解，今年，日风电气先后顺利通过了上海电气、浙江运达风电等主机厂的低电压穿越测试，试验中，公司研发团队准备充分、安排周密，试验人员以“取得合格报告数据”和“百分之百完成各项测试”作为首要目标，将现场试验时间压缩到最短，圆满完成型式试验各项任务。

试验严格按照国家相关标准要求规范进行，租用与国家认证机构等效的试验平台，完成“2000千瓦满载全功率试验”和“跌落深度90%、75%、50%、35%、20%的低电压穿越试验”两大内容，试验结果均满足国家相关标准的要求，部分数据优于国家标准。

日风电气将风力变频器的国产化作为首要研发目标，制造出的样机在厂内进行大量的功能测试及完善，对控制算法进行了相应调整、仿真和优化，完成了低电压穿越功能的软件算法设计和硬件设计，通过了厂内初步测试。严谨的工作态度为低电压穿越测试的最终成功奠定了重要基础。

# 输送技术的革命性突破：气垫皮带

本报讯日前，天润实业成功引进日本宇部株式会社的气垫皮带技术。据天润实业的相关技术负责人介绍，气垫皮带是一种先进的输送技术，其工作原理是在气室盘槽与皮带非工作面之间形成气垫，工作时由气垫支撑皮带运行。目前，国内的火力发电厂使用气垫皮带不多，在应用上还存在着巨大的市场前景。以火力发电厂为例，在煤炭的输送上，气垫皮带具有以下技术优势：



- (1) 耗能量少。气垫带式输送机以气垫代替托辊支承，变滚动摩擦为流体摩擦，大大减少了牵引力和运行阻力，在输送量和工艺条件相同的情况下，功率消耗比托辊输送机节约10~25%，输送量越大，输送距离越长，节能效果越显著。
- (2) 寿命长。气垫带式输送机便于实现全线封闭式密封，同时由于胶带张力小、摩擦小、不跑偏，加之气垫对胶带冷却作用，故而胶带寿命可延长1~2倍，设备使用寿命也比托辊输送机长得多。
- (3) 维修费用低。气垫带式输送机用气垫代替了托辊支承，转动部件少，事故点少，可靠性强，磨损小，从而大大减少了维修工作量和维修费用。实践证明，气垫输送机比托辊输送机节约维修费用60~75%。
- (4) 输送平稳，工作可靠。托辊输送机运行中，输送带是波浪式向前运行，物料颠簸、撒料严重，胶带跑偏、磨损大。气垫输送机完全克服了上述缺点，运行十分平稳，不颠簸，不撒料，不跑偏，不扬尘，不会把散料的粒度自动分级，特别适宜输送按工艺比例配制好的混合散料。
- (5) 宜于密封，污染少。气垫带式输送机沿机长设有密闭气箱，可以进行全线密封，易于安装防护罩及安全设施，宜于密闭输送和安装吸尘装置，污染少，噪声小，净化环境，实现文明生产。

# 日风电气荣获国家发改委重大创新项目资金

本报讯日前，浙江省财政厅根据国家发改委今年8月份下达的关于2014年战略性新兴产业（能源）第二批中央基建投资预算的通知，正式向日风电气授予科研资金奖励。据悉，日风电气的“5.0MW、6.0MW海上直驱永磁式风电交流器项目”于今年8月份入选中央基建投资预算范围，荣获242万元科研资助奖励。目前，项目资金已经全部到位，日风电气落实专项政策，紧锣密鼓地开展该项目的后续研发工作。

内主要的风机厂电联合动力、上海电气等企业均已开始布局海上风电。我公司瞄准市场动态，组成了专门的研发小组。

**>>>无功补偿装置（SVG）开展自主研发。**无功补偿装置作为维护电网稳定运行的重要部件，在国家智能电网建设领域具有巨大的市场前景，但是目前国内的SVG技术与国际先进技术相比还存在着一定的差距。日风电气引进国际先进技术，发挥自身的研发优势，与国内科研机构开展全方位合作，力求在国内的技术空白领域有所突破。

# 天润实业产业基地加快建设进度



本报讯天润实业位于杭州西湖区三墩镇的产业基地目前已经完成土地平整、地基打桩等基础工程建设，随着公司战略发展规划的敲定和产业的布局的落实，天润实业产业基地的建设进度也加快了脚步。根据公司规划，建成后的天润实业产业基地将作为公司新能源、气垫皮带的主要生产基地，成为润丰集团的一大产业板块。

**>>>新闻链接**

**日风科研 硕果累累 产品系列不断完善**

日风电气将“研发”和“创新”作为发展之本，始终走在国内科技的前沿，以产品的高科技性能和卓越的创新性赢得市场的肯定和客户的满意。2014年以来，日风电气在科研领域取得了较大的成绩。

**>>>制定科研计划。**2014年初，日风电气制定了2.0MW、3.0MW的直驱式和双馈式风电交流器研发计划，以及海上风电研发计划、电网无功补偿装置（SVG）研发计划。研发计划为公司的研发工作指明了方向。

**>>>海上风电研发项目正式启动。**根据国家相关政策，海上风电可能成为今后风电发展的亮点，国

**>>>2014年底，日风电气自主研发的2.0MW直驱B型机基本完成研发任务。**日风电气的研发团队表示，目前我公司已经基本完成了2.0MW直驱B型机的软硬件研发，包括电气图纸、控制系统、外观结构等，预计2015年初可以生产样机进行测试。2.0MW直驱机型的研发完成标志着我公司已经具备大功率直驱和双馈机型的技术能力，进一步完善了我公司的产品系列。

**>>>2014年12月6日，3.0MW变频器成功并网。**2014年12月6日，经过周密的研发和工作协调，日风电气3.0MW双馈式变频器在国电联合动力正蓝旗风电正式并网，据悉，该变频器为我公司首个并网的3.0MW机型，业绩的取得为将来市场的开拓开了一个好头。

# 天润新能源台二项目主体发货

本报讯 据天润新能源台二电厂项目部介绍，目前台二电厂的超低排放项目已经完成了全部前期设计方案和主辅料采购工作，主体生产正在有条不紊的进行中，预计一号炉前端换热器的生产将在2015年1月份全部完成并交货。2月份计划完成并交付后端再热器的所有组件。

天润新能源的台二项目是我公司的重点工程项目，公司领导、销售和技术各部门紧密配合，确保工程质量和工程进度。电厂方面对我公司的敬业精神给予了高度的赞扬。



# 南源湿式静电除尘器助力电厂清洁排放

日前，南源环境与浙能嘉华电厂合作的4号机组改造项目已经启动，电厂方面对我公司提供的技术方案表示肯定。无独有偶，河南新乡新中益电厂也与我公司签订了相关的合作协议。

据悉湿式静电除尘器广泛应用于欧美国家的燃煤电厂以及冶金行业和化工行业的烟气治理工程，但在国内仍属于除尘新技术。近年来，国内工业环保产业备受关注，国务院《“十二五”节能环保产业发展规划》指出“十二五”期间，环保产业发展的重点领域为研发推广重点行业烟气脱硫、脱硝、除尘，示范推广非电行业烟气脱硫、脱硝、除尘技术与装备，改造提升现有燃煤电厂、大中型工业锅炉烟气除尘技术。

湿电新技术提升除尘效率。目前市场上，主要的除尘技术是湿法脱硫前的干式除尘器，由于受到技术特点所限，无法实现超低排放效果，同时干式除尘器无法解决脱硫产生石膏雨造成的二次污染，所以湿电的存在具有极其重要的意义。湿电具有电厂污染物守门员的特点，它可以达到粉尘排放小于5毫克每立方米的的要求，同时可以有效解决石膏雨、水雾、三氧化硫和重金属等现象，是电厂实现近零排放必不可少的一环。

浙江南源环境工程技术有限公司湿电系列产品引进了日本先进技术，并根据国内情况进行二次开发研制而成，相关设备已通过权威部门验收测试，各项性能指标优良，达到近零排放的除尘效果。

伴随着湿电产品的推广和应用，湿式除尘技术的应用市场将不断扩大，在此背景下，南源环境与天洁集团通过股权合作，携手开展湿电项目设计、生产及工程执行，进一步发挥原有的市场优势和规模优势，全面助力各类电力和非电企业的除尘升级改造升级。

# 工作经验交流频道 销售及回款经验分享



国有发电集团是市场中特殊的客户群体，针对该客户群体也应该采取相应的销售策略。一般来说，销售工作分为初期拜访、深入拓展、合同签订、客户回款等阶段。

初期拜访是指在充分了解了客户的需求后，在客户发布招标公告之前对客户进行先期拜访，旨在第一时间了解客户深层需求、潜在竞争对手等信息；在初期拜访时，对涉及到产品销售的部门都要尽可能的拜访到。主要是获取以下几个方面的信息：第一、公司一把手和老总以及各部门的人员组成以及他们的姓名、电话（手机和住宅电话）、家庭住址、社会关系等。第二、各领导及部门间的实权人物之间的相互关系。第三、对于可能升至实权人物对象要有预测和格外的重视。第四、随时关注系统内部人员的调动、升迁，格外注意人员外出旅游或开会的情况。第五、通过系统内部的人员来了解竞争对手的情况。第六、培养1-2个低级职员的良好客情关系，以便信息的获取更及时和准确。第七、确定需要深入接触的对象，即公关目标。拜访客户时需要极大的耐心和一定的技巧，要善于察言观色，在很小的细节中捕获对自己有帮助的信息。更重要的是要勤于拜访客户，机会总是在不断的接触中产生的。拜访时准备一些小礼品，会很帮助。在客户办公场所吸烟和抽烟一定要注意环境和

对象，避免不必要的麻烦。要广泛的接触客户的员工，包括和业务没有直接联系的部门；自己的竞争对手；其他行业的供应厂家的销售人员。尽可能的扩大自己的信息来源和通道。

在深入拓展阶段，要利用一切可利用的资源来接近客户。至少要和一位分管领导或总工级别的客户建立良好的客情关系。从上往下的营销模式才是最好的。注意利用客户外出旅游或开会的机会。一般来说不在办公室的客户相对好接近一些。注意各部门的客情关系是否通畅，这里的工作一定要细致，客户对象甚至要考虑到对方的仓库管理一级的人员。要时刻关注竞争对手的动态，在行动上争取要比对手快一步，以达到削弱对手竞争力的目的。

如果能够达成签订合同阶段，说明你的销售工作已经成功了一半了，但是俗话说得好，行百里者半九十。签订合同也需要分外小心、认真仔细地分析价格等一系列潜在的有利或不利因素。报价之前，一定要和客户进行良好和有成效的沟通，探听竞争对手的动态，但要注意不要泄露真正的底价给任何人。要去了解客户以往的采购价格，竞争对手以前的报价，只要客情关系到位，这些信息都可以收集到。再根据竞争对手在别的地区的报价对竞争对手的价格进行预估，预估时也要考虑到竞争对手销售人员的组成情况以及他们具体定价人员的性格，以免出现大的偏差。要注意破坏竞争对手的客情关系，但一定要注意技巧和方法，在没有一定的把握之前不要尝试，以免适得其反。报价之前要对供货产品的规格型号、数量、供货日期、要求的技术标准和公司沟通，避免无法供货和损坏客情关系。签订合同时要注意对合同条款的审阅，了解回款程序和细节，并要拜访回款所要涉及的部门。签订合同后，要对客户进行回访和感谢。

客户的回款应当作为销售工作的重要环节而引起重视。前期的销售工作再出色，而在回款环节掉链子，那么等于是竹篮打水一场空，对公司和销售

如果出现回款不到位的情况而产生的麻烦，要及时补救，除了自己加大拜访次数，用诚意感动客户之外，还可以利用系统内部的人际关系来协调和解决。

对于因客户内部的人际斗争而产生的困难要注意转移矛盾，切不可用权力高的一方来肆意压制权力低的一方，避免因某一个人有抵触情绪而导致整个销售工作的失败。

对于因自己公司内部协调的问题而产生的困难，应注意及时的沟通。提出自己的意见和解决办法。

5、可以利用公司、同事、客户以及其他供应厂家的资源来解决自己遇到的问题。

# 发挥总代理优势 润丰能源积极布局市场



热、凝胶时间长、年度升高缓慢的有点，能确保灌注复杂、庞大的整体结构，操作时间长能确保安全、无忧的关注过程。随着风电市场的发展，叶片树脂的市场潜力也将逐步被发掘。

**二、锅炉安全阀**

日本东亚阀门，不仅在日本国内有扎实的的市场基础，还被广泛用于世界上27个以上国家的发电站和各种工业机械设备上。日本东亚阀门安全阀门类齐全，包括锅炉安全阀、过热器安全阀、再热器入口和出口安全阀等。

润丰能源获得东亚阀门的总代理权后，积极拓展国内市场。据悉，东亚安全阀已经在国内20多家电厂取得了运行业绩，如福州电厂、珠海电厂、黄台电厂、大连电厂、海阳核电、三门核电、上海宝山电厂等。

**三、制氢机**

润丰能源总代理的美国PROTON在线制氢机及其控制系统方案是专为电厂发电机冷却所需要的氢气来源而设计的。在过去，电厂的氢气来源于罐装，这就不可避免地要在厂内存放大量储气罐，而且存在安全隐患，特别是这种供气方式不利于发电机提高经济性，尤其是电站采用手动补氢装置。同时还带来一些其他弊端，如造成氢气的浪费等等。

PROTON的在线制氢机方案采用的是质子交换膜技术，运用电化学系统从离子交换水中提取出纯净的氢气。在线制氢机是一套自给式系统，为生产提供特定应用，整个过程实现完全自动化管理，低维护率可以节省人力，为工业应用提供晚上的解决方案。

目前，润丰能源已与镇海电厂、兰溪电厂、乐清电厂、温州电厂、镇海动力中心、绍兴滨海电厂等开展了在线制氢机的合作项目。

一根小小的柱子，一截细细的链子，拴得住一头千斤重的大象，这不荒谬吗？可这荒谬的场景在印度和泰国随处可见。那些驯象人，在大象还是小象的时候，就用一条铁链将它绑在水泥柱或钢柱上，无论小象怎么挣扎都无法挣脱。小象渐渐地习惯了不挣扎，直到长成了大象，可以轻而易举地挣脱链子时，也不挣扎。

驯虎人本来也像驯象人一样成功，他让小虎从小吃素，直到小虎长大。老虎不知肉味，自然不会伤人。驯虎人的致命错误在于他摔了跤之后让老虎舔净他流在地上的血，老虎一舔不可收，终于将驯虎人吃了。

小象是被链子绑住，而大象则是被习惯绑住。

虎曾被习惯绑住，而驯虎人则死于习惯（他已经习惯于他的老虎不吃人）。习惯几乎可以绑住一切，只是不能绑住偶然。比如那几只偶然尝了鲜血的老虎。

# 哲理小故事 习惯与自然

一根小小的柱子，一截细细的链子，拴得住一头千斤重的大象，这不荒谬吗？可这荒谬的场景在印度和泰国随处可见。那些驯象人，在大象还是小象的时候，就用一条铁链将它绑在水泥柱或钢柱上，无论小象怎么挣扎都无法挣脱。小象渐渐地习惯了不挣扎，直到长成了大象，可以轻而易举地挣脱链子时，也不挣扎。

驯虎人本来也像驯象人一样成功，他让小虎从小吃素，直到小虎长大。老虎不知肉味，自然不会伤人。驯虎人的致命错误在于他摔了跤之后让老虎舔净他流在地上的血，老虎一舔不可收，终于将驯虎人吃了。

小象是被链子绑住，而大象则是被习惯绑住。

虎曾被习惯绑住，而驯虎人则死于习惯（他已经习惯于他的老虎不吃人）。习惯几乎可以绑住一切，只是不能绑住偶然。比如那几只偶然尝了鲜血的老虎。

# 征文启事

润丰集团经过多年的发展，逐渐形成了富有自己特色的企业文化。对于企业的每个员工来说，不论你是与公司经历过风风雨雨的老员工，还是初来乍到、怀揣梦想的新员工，这里都会有一片属于你的天地。用你的笔写下你的心情、你的感悟、你对公司的建议等等。润丰集团因你而精彩。

1. 征文对象：集团全体员工。
2. 征文要求：形式不限、内容可以是你的工作感悟、管理心得、你对公司发展的建议等等。
3. 投稿邮箱：yunbo618@163.com
4. 投稿奖励：稿件刊登后给予相应稿酬，凡投稿都会有鼓励奖。

欢迎广大员工踊跃投稿！